

Ihre Vorteile auf einen Blick

Ihre Liquidität verbessert sich

- → Bis zu 90 % sofortige Auszahlung auf den Forderungskaufpreis
- → Ihr Finanzierungsvolumen wächst parallel zum Umsatz
- → Einfachere Liquiditätsplanung durch stetigen Mittelzufluss
- → Schaffung von Kreditspielräumen

Ihr Handlungsspielraum vergrößert sich

- → Steigerung des Absatzpotenzials durch die Gewährung flexibler Zahlungsziele
- → Flexibler Abruf der Finanzierung ohne Bereitstellungsprovision
- → Bevorzugte Behandlung als "Sofortzahler" bei Lieferanten
- → Verbesserter finanzieller Spielraum für Investitionen ohne Ausweitung der Kreditlinien

Ihr Wachstum wird abgesichert

- → 100 % Versicherungsschutz auf Ihre Abnehmer im Rahmen eingeräumter Debitorenlimite
- → Möglichkeit der Einbeziehung Ihrer bestehenden Kreditversicherung
- → Kontinuierliche Bonitätsprüfung Ihrer Debitoren
- → Weltweite Rechtsverfolgung mit lokalen Partnern

Ihr Ertrag wird gestärkt

- → Übernahme Ihrer Debitorenbuchhaltung
- → Reduzierung des Wertberichtigungsbedarfs
- → Realisierung von Einkaufsvorteilen bei Ihren Lieferanten
- → Kostenfreie Rechtsverfolgung für angekaufte Forderungen

Ihre Bilanz wird optimiert

- → Erhöhung der Eigenkapitalquote durch Bilanzverkürzung infolge regresslosen Forderungsverkaufs (echtes Factoring)
- → Verbessertes Unternehmensrating (Basel III)

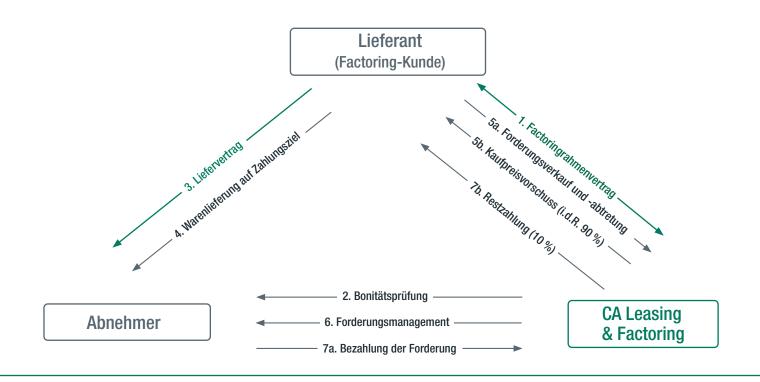
Ihr Export wächst ohne Hindernisse

- → Umsatzausweitung durch Lieferung auf Grundlage offener Zahlungsziele
- → Exporte wie Inlandsgeschäfte abwickeln Ihre Abnehmer im fremdsprachigen Ausland zahlen auf ein Konto im eigenen Land und sparen hierdurch Bankgebühren für Auslandsüberweisungen
- → Geringerer administrativer Aufwand als bei Akkreditiven

Sie sind laufend informiert

- → Über Eurofactor Online (EOL) alle Daten in Echtzeit
- → Mit täglichen und monatlichen Kundenreports

Wie funktioniert CA Full Service Factoring?



Ablauf

- Der Factoringrahmenvertrag regelt die Zusammenarbeit: Das Full-Service-Verfahren ist grundsätzlich offen gestaltet, d. h. Ihre Abnehmer werden über den Verkauf der Forderungen an CA Leasing & Factoring informiert.
- Wir prüfen zu Beginn einer Zusammenarbeit und dann fortlaufend die Bonität Ihrer Abnehmer und erteilen entsprechende Ankaufslimite für Ihre Debitoren im In- und Ausland.
- Im Rahmen des erteilten Limits sind Ihre Forderungen zu 100 % abgesichert und Sie können beruhigt einen Liefervertrag mit offenem Zahlungsziel abschließen.
- 4. Sie stellen bei Ihrer Warenlieferung auf Ziel die Rechnung an den Abnehmer mit Abtretungsvermerk, durch den Ihr Debitor über den Verkauf seiner Forderung an CA Leasing & Factoring informiert wird

- 5. Wir kaufen die Rechnungen im Rahmen der gezeichneten Debitorenlimite laufend an und zahlen in der Regel 90 % des Bruttorechnungswerts einschließlich Umsatzsteuer sofort an Sie aus. 10 % werden als Sicherheit für etwaige Rechnungsabzüge (z. B. Skonti) einbehalten.
- Im Rahmen des Forderungsmanagements überwachen wir die Zahlungen Ihrer Debitoren und leiten ggf. das Mahn- und Inkassoverfahren ein. Der Mahnlauf und der Mahntext werden mit Ihnen abgestimmt.
- Der Sicherheitseinbehalt wird Ihnen bei Zahlung durch den Abnehmer oder im Delkredere-Fall spätestens 120 Tage nach Fälligkeit gutgeschrieben.

Wir decken Exportländer weltweit ab. Fragen Sie unseren Vertrieb nach der Auswahl an Exportländern.